



Beraten. Begleiten. Bewegen.

Unser Unternehmen

Wir sind eines der führenden Beratungsunternehmen für die Wohnungswirtschaft in Deutschland mit Standorten in Hamburg, Berlin, Potsdam, Dresden und Erfurt und mit Anbindung an regionale wohnungswirtschaftliche Verbände. Unsere Dienstleistungen unterstützen die Kunden maßgeblich bei der Bewältigung der aktuellen Herausforderungen in der Wohnungs- und Immobilienwirtschaft und schaffen echten Mehrwert. Mit einem stetig wachsenden Portfolio digitaler Produkte treiben wir zusätzlich die Digitalisierung der Branche gezielt voran.

Begeistere Unternehmen der Wohnungswirtschaft für unsere Produkte

Als

Vertriebsexperte / Sales Manager (m/w/d) Softwarelösungen

Wohnungswirtschaft

vertrittst Du unser Leistungsangebot. Mit deinem Gespür für Chancen, deinem kommunikativen Talent und deiner Begeisterung für digitale Innovation machst du aus Kontakten Kunden.

Aufgaben, die dir gefallen werden:

- **Vertrieb mit Wirkung:** Du gehst proaktiv auf potenzielle Kunden zu, ob durch direkte Ansprache, die Bearbeitung eingehender Anfragen oder im Zusammenspiel mit unserem starken Partnernetzwerk.
- **Netzwerk mit Weitblick:** Du nutzt Verbands- und Branchenevents und Messen, um Kontakte zu knüpfen, Trends aufzuspüren und unser Netzwerk auszubauen.
- **Präsentationen, die überzeugen:** Du überzeugst die Kunden mit Produktpräsentationen - remote oder vor Ort - mit klaren Szenarien und Live-Demos.

Was du mitbringst:

- **Vertrieb ist deine Leidenschaft:** Du bringst nachweisbare Erfolge im Vertrieb digitaler Produkte mit. Du gehst proaktiv auf Menschen zu und baust langfristige Kundenbeziehungen auf. Cross Selling ist kein Fremdwort für Dich.
- **Die Wohnungs- oder Immobilienwirtschaft:** Du kennst entweder die Strukturen und Prozesse aus eigener Erfahrung oder traust Dir zu, Dich in die Branche schnell einzuarbeiten.
- **Du sprichst die Sprache der Kunden:** Ob mit Branchenkenntnis oder mit starker Vertriebsenergie. Du bringst die nötige Kommunikationsstärke mit, um Entscheider für unsere Lösungen zu begeistern.

Unser Angebot:

- **Zukunftssicherer Arbeitsplatz:** Du arbeitest in einer stabilen, krisenresistenten Branche mit hoher gesellschaftlicher Relevanz und gestaltest aktiv mit.
- **Strukturiertes Onboarding:** Wir holen dich dort ab, wo du stehst. Mit einem maßgeschneiderten Einstieg in deine neue Rolle.
- **Produkte und Kundenpotenzial:** Du bringst nachgefragte Softwarelösungen in den Markt und nutzt unsere Verbindungen zu Brancheninsidern und Verbänden.

- **Teamkultur mit flachen Hierarchien, Wertschätzung & Entwicklung:** Dich erwartet ein engagiertes Team mit offener Kommunikation. Dein Beitrag wird gesehen und anerkannt.
- **Flexibilität & mobiles Arbeiten:** Du gestaltest Deine Arbeitszeiten flexibel, ob im Büro, von zu Hause oder unterwegs. Du hast die Kontrolle über Deinen Kalender und kannst Deine Arbeitsweise optimal an Deine Aufgaben und Bedürfnisse anpassen.
Werde Teil unseres Teams und gestalte mit uns die Wohnungswirtschaft von morgen.

Jetzt bewerben

Kontakt

Für weitere Informationen steht Dir Julja Bährfeld gern zur Verfügung
per Telefon: 0331 74330-42 oder per

E- Mail: bewerbungen@domusconsult.de

DOMUS Consult Wirtschaftsberatungsgesellschaft mbH

Berlin • Hamburg • Dresden • Erfurt • Potsdam www.domusconsult.de

